



# Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w)

**Standort: Waldbronn**

Die Razorcat Development GmbH ist seit vielen Jahren sehr erfolgreich mit verschiedenen Testwerkzeug-Produkten und Testdienstleistungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebs-/Marketingmitarbeiter (m/w).

Sie

- interessieren sich für den Vertrieb technischer Produkte und Dienstleistungen?
- sind eine engagierte, kreative und überzeugungsstarke Persönlichkeit?
- haben sehr gute Verhandlungsfähigkeiten und Verständnis für Geschäftsprozesse?
- übernehmen gerne Marketing-Aufgaben und handeln kundenorientiert?
- sind verantwortungsbewusst und arbeiten gerne selbständig?
- freuen sich auf die Zusammenarbeit mit einem motivierten Team?

**Das erwartet Sie bei uns:**

- Angenehmes Betriebsklima in einem modernen Arbeitsumfeld
- Eigenverantwortung innerhalb eines innovativen Teams mit flachen Hierarchien
- Akquise neuer Kunden sowie Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Analyse und Bewertung der kundenseitigen Bedarfsstrukturen
- Vermittlung der technischen Zusammenhänge unserer Softwarelösungen
- Angebotserstellung und Preisverhandlungen in einem definierten Rahmen
- Repräsentation unseres Produktportfolios bei Interessenten und auf Messen
- Koordination und Betreuung von PR-Arbeiten sowie die Durchführung von Marktanalysen und Marktbeobachtung
- Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien
- Umsatz- und Deckungsbeitragsverantwortung

**Das bringen Sie zu Ihrem Einstieg mit:**

- Ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung / Qualifikation
- Kenntnisse im Bereich Software-Test, Embedded Systeme und Entwicklungsumgebungen sind wünschenswert
- Praxiserfahrung im Vertrieb sind von Vorteil, aber nicht Voraussetzung
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke sowie ein sicheres und gepflegtes Auftreten bei Kundenkontakt
- Sehr gute Umgangsformen und Ausdrucksfähigkeit auf Deutsch- und Englisch in Wort und Schrift
- Hohes Verständnis von betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen und der entsprechenden Vertriebs- und Serviceprozesse
- Zuverlässiges und zielorientiertes Arbeiten
- Sicherer Umgang mit MS-Office und CRM Software

**Interessiert?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [jobs@razorcat.de](mailto:jobs@razorcat.de)

Kontaktinformationen: Kerstin Mahling (Tel. 030 - 53 63 57 10)